

Minos97, una década de éxito



LA COMPAÑÍA CELEBRA ESTE AÑO SU DÉCIMO ANIVERSARIO

Minos nace a finales de 1997 como fabricante de bastones para posteriormente especializarse en otros productos como las sillas de ruedas. En 1999, la firma lanza al mercado la silla de aluminio Minos Irati, que actualmente continúa vendiendo con gran éxito, tanto a nivel nacional como en el extranjero.

“Desde el primer momento, nuestro principal objetivo ha sido el de brindar a nuestros clientes productos de calidad, ofreciendo un buen servicio y atendiendo a las necesidades que nos transmiten”, señala Jorge Alonso, director gerente de Minos97 durante la entrevista concedida a *Mundo Ortoprotésico & Ayudas Técnicas*.

Este año, la compañía, especializada en la comercialización de un amplio abanico de productos destinados a las personas discapacitadas y/o dependientes, celebra su 10º aniversario, **“habiendo alcanzado la madurez y siendo hoy en día una empresa fuerte y consolidada en el sector”**, en palabras de Alonso.

Las sillas de ruedas manuales y a motor constituyen la mayor parte de las ventas de Minos, que también proporciona todo tipo de ayudas técnicas, y sobre las cuales tiene previsto recoger to-



Jorge Alonso, director gerente de Minos97

LAS SILLAS DE RUEDAS MANUALES Y A MOTOR CONSTITUYEN LA MAYOR PARTE DE LAS VENTAS DE MINOS, QUE TAMBIÉN PROPORCIONA TODO TIPO DE AYUDAS TÉCNICAS

da su gama en un nuevo catálogo que publicará el año que viene.

Además de la fabricación propia, la firma distribuye en exclusiva productos de empresas líderes como las sillas de bipedestación Lifestand, los bipedestadores Easystand, pro-

ductos para el posicionamiento postural Bodypoint, y como gran novedad, en 2007 ha lanzado con gran éxito el sistema de acompañante eléctrico TGA.

“Nuestras sillas de ruedas están presentes en más de 20 países y nuestra intención es continuar el proceso de expansión e introducirnos en nuevos mercados”, afirma el gerente de la compañía.

ESENCIA MINOS

En un ámbito de actividad donde la competencia es grande y en el que existe una gran “guerra” de precios, que libran sobre todo las multinacionales, según Alonso, algunas empresas se ven obligadas a rebajar notablemente la calidad de sus productos. **“Pero Minos –incide– destaca por ofrecer una gama de máxima calidad para satisfacer las necesidades de sus clientes”.**

Toda su línea de sillas está certificada a través de TÜV (Alemania), uno de los tres institutos oficiales para la Directiva de *Medical Devices* de 1998.

El máximo responsable de la compañía asegura estar satis-



MINOS

Silla de ruedas manual Minos Irati Plena

“EN UN SECTOR DONDE LA COMPETENCIA ES GRANDE Y EN EL QUE EXISTE UNA GRAN “GUERRA” DE PRECIOS, MINOS DESTACA POR OFRECER UNA GAMA DE MÁXIMA CALIDAD PARA SATISFACER LAS NECESIDADES DE SUS CLIENTES”

fecho con los resultados obtenidos hasta el momento durante este ejercicio: **“Esta-**

mos creciendo cada año y nos hemos fijado unos objetivos de crecimiento en ventas para los próximos tres años”.

Quisimos preguntar también a Alonso sobre los próximos retos de la firma: **“Como empresa fabricante, en nuestro caso, de sillas, nuestros principales proyectos pasan por el trabajo que se lleva a cabo en el departamento de I+D y que esperamos pronto puedan ver la luz”.**



EDITORES DE REVISTAS TÉCNICAS INDEPENDIENTES

Aragó, 63 - Entlo. 2ª - 08015 Barcelona (España)
Tel.: 93 226 50 33 - Fax: 93 226 50 34

email: mpress2000@mpress2000.com

mundorto@mpress2000.com